

## Interview



**Joshua ST JOHN**  
USA

## Parlez-nous un peu de vous ?

J'ai grandi dans le Connecticut tout près de l'état du Massachusetts aux Etats-Unis. J'ai toujours été très intéressé par la nature, les minéraux, mais également par la technologie. J'étais très chanceux au lycée car nous avions un Département des Technologies épatant, équipé de centres de fraisage à CN, de tours et de presses. Nous avons même déjà les premiers logiciels de modelage en 3D !

J'ai intégré l'AmeriCorps, un programme d'aide volontaire pour le service à la communauté et à divers pays, où l'on m'a proposé un poste au sein d'une entreprise à but non lucratif pour encadrer des groupes d'escalade ou de trek et leur inculquer des valeurs de leadership dans les majestueuses montagnes du Colorado. Lorsque mon contrat a pris fin à 21 ans, je suis parti en Inde avec toutes mes économies en poche. C'est en Inde que j'ai été exposé au commerce des pierres pour la première fois, et quand j'ai découvert la brillance des pierres taillées, je suis immédiatement devenu fan !

## Quelle est votre expérience dans notre domaine d'activité ?

Au cours des 8 dernières années, j'ai occupé plusieurs positions. De négociant en pierres précieuses en passant par bijoutier, chef de produit dans une société de casting jusqu'à fabricant de modèles en 3D !

Je suis tellement reconnaissant du travail accompli. Ma carrière m'a emmenée dans 18 pays différents, m'a présenté mes meilleurs amis, m'a appris à prendre des décisions et à réussir ma vie.

## Qu'est ce qui vous a amené à travailler pour Vision numeric ?

Tout cela s'est passé relativement vite. J'ai répondu à une annonce par le biais d'Internet. Je connaissais peu 3DESIGN à l'époque mais je l'avais déjà vu en action

lors du salon MJSA à New York. J'ai ensuite beaucoup parlé avec Cyril Saelens (Responsable de filiale) et Tim Grabrovaz (Vice-président de Région), je les ai entendu parler de leurs objectifs, de leur stratégie et de leur style ; c'était pour moi la combinaison parfaite.

## Racontez-nous votre meilleur souvenir au sein de Vision numeric ?

C'est difficile parce que les derniers mois ont été plutôt chargés ! Mais je dirai sûrement le salon MJSA à New York. J'ai eu la chance de travailler avec l'équipe de Rio Grande (équipementier mondial pour les outils et matériels pour la bijouterie et nouveau partenaire privilégié). J'ai vraiment apprécié le temps passé avec eux. Le fondateur de l'entreprise: Eddie Bell, m'a fait grande impression. Il connaît tout du métier de bijoutier, et sa passion est toujours aussi communicative malgré tant d'années passées dans le milieu.

Le monde de la bijouterie est intéressant, c'est une industrie secrète qui a besoin de partenaires de confiance pour pouvoir opérer. Le partenariat avec Rio Grande veut dire beaucoup pour nous aux Etats-Unis, et je me réjouis d'avance des synergies et du développement futur du marché.

## Quel est votre prochain challenge ?

Nous venons de terminer notre première formation à New York. Nous avons développé de nouveaux supports et devons maintenant former une véritable armée de professionnels qui maîtriseront parfaitement 3DESIGN CAD.

3DESIGN CAD est la solution de conception de bijoux la plus avancée du marché, nous avons besoin de nouveaux talents pour le promouvoir. Cette période de croissance pour le produit me fascine, et mon plus gros challenge est d'atteindre cet objectif de formation dans l'année!